

株式会社JYM

会社紹介資料



提供サービス:組織支援 / コンサルティング領域..... P4

提供サービス:コンテンツ企画 / 制作領域... P9

提供サービス:クリエイティブ企画 / 制作領域..... P14

メンバー紹介..... P21

会社概要..... P25

営業組織における体制構築から戦略策定、実行。マーケティングにおける体制構築から戦略策定、実行。
またWebサイトからコンテンツまでを企画から制作可能



Consulting

【組織支援 / コンサルティング】

営業組織とBtoBマーケティング組織の組織改善や運営支援を行います。戦略設計から施策実行まで弊社コンサルタントがフロントに立ち、伴走および時にはコンサルタント自身で施策実行をすることで成果に対してより強くコミットいたします。



Contents

【コンテンツ企画 / 制作】

Webサイト/メディアサイトに掲載する記事コンテンツを企画立案から制作まで行います。SEO記事や取材コンテンツはもちろん、インフルエンサーや著名人を巻き込んだロケなども可能な企画コンテンツまで。各サイト/メディアに合ったコンテンツ/運用をプランニングいたします。



Creative

【クリエイティブ企画 / 制作】

様々なタイプのWebサイトを制作いたします。貴社のお客様に届く情報設計から、経験値の高いデザイナーによるコストパフォーマンスの高いデザイン、ユーザーフレンドリーなコーディングで貴社の課題に寄り添い、解決します。制作後のサイト運用及び、広告運用の伴走も行います。

提供サービス
—組織支援 / コンサルティング領域—

<提供サービス概要>

1

“営業組織運用”
リード獲得から
受注までの戦略～実行

2

“マーケティングチーム
コンサルティング”
商材特性とカルチャー
を理解した伴走

3

“社員トレーニング”
対象とする社員に対して
1on1と個別トレーニングを実施

<こんな悩みを解決します>

- ・売り上げを伸ばしたいが、打ち手がなく困っている
- ・手一杯で、新しい施策の検討ができない
- ・マーケティング施策を始めたいが相談相手がいない
- ・営業組織 / インサイドセールスの PDCAが回っていない
- ・営業組織の受注率が低く困っている
- ・営業組織 / マーケティング組織のメンバー育成に課題を感じる

<具体的なサービス内容>

組織立ち上げ

- ・営業組織の立ち上げ
- ・人事制度 / 評価制度の作成
- ・マーケティング組織の立ち上げ
- ・広報の立ち上げ
- ・教育、運営

営業支援

- ・ヒアリング / 提案への同席
- ・営業戦略の立案 / 実行
- ・獲得すべき顧客の定義
- ・新しい商材パッケージに対しての起案及び壁打ち
- ・顧客獲得戦術の立案~実行
- ・KPIの策定協力
- ・対象者に対しての1on1
- ・提案資料に対してのレビュー

マーケティング支援

- ・ヒアリング
- ・ターゲット策定
- ・顧客獲得戦術の立案~実行
- ・KPIの策定協力
- ・プロジェクトマネジメント
- ・施策ディレクション
- ・各種アサイン
- ・広告運用(運用手数料は別途)
- ・施策効果検証
- ・外部パートナーMTG参加
- ・資料作成協力

<強み>



コンサルタントが全員 営業経験者で表彰実績 あり



コンサルタントが全員 組織でのリーダークラス以上の経験 あり



デジタルマーケティングに主要な 広告、SEO、コンテンツ制作、Web制作それぞれに3年以上の実務経験 あり

<実績>

SaaS上場会社

人数:70名程度

(業種:マーケティング)

■支援カテゴリ

マネジメント支援 / 営業支援 / 戦略構築支援

■支援内容

<営業部長及び、インサイドセールスの責任者を代行>

- ・半年で新規売上を単月に倍まで増加
- ・インサイドセールスを立ち上げアポイントを150%まで増加
- ・新規商材の企画と販売の実行による販売単価の30%拡張

広告代理会社

人数:30名程度

(業種:編集プロダクション / 広告代理)

■支援カテゴリ

マネジメント支援 / メンバートレーニング

■支援内容

<営業組織のアドバイザー、一部営業支援>

- ・営業部長のトレーニング
- ・営業資料のレビュー / 1on1 / 定例参加を通じて育成支援
- ・大型の提案(1,000~5,000万円)はレビューアとして参加

SEOコンサル会社

人数:30名

(業種:SEO)

■支援カテゴリ

マネジメント支援 / メンバートレーニング / 案件管理

■支援内容

<事業部長代行及び、一部営業支援>

- ・月額数百万の大手PMを担当
- ・社内制作グループの管理 / 評価まで担当
- ・特定社員へのトレーニングで給与を20%引き上げ

映像制作会社

人数規模:50人程度

(業種:映像制作)

■支援カテゴリ

マーケティング実務支援 / マネジメント代行 /
メンバートレーニング

■支援内容 / 結果

- <マーケティングのリーダーとしてチームの管理>
- ・SEO記事の構成~編集まで担当、上位表示率50%
- ・マーケティングを軸とした新しい営業スタイルの導入
- ・新規事業2年目における戦略の構築と実践

提供サービス
ーコンテンツ企画 / 制作領域ー

< 提供サービス概要 >

1

“企画提案”
記事コンテンツのプランニング
から制作まで対応

2

“記事制作”
SEO記事や取材記事、企画性
の高い(面白)コンテンツまで制
作

3

“撮影&出演交渉”
ライターやカメラマンと
ワンチームで成果の出る
コンテンツを提供

< こんな悩みを解決します >

- ・どのようなコンテンツ (企画)を作ったらいいのかわからない
- ・自社内で制作体制がなく、作ることができない
- ・どのような外部媒体に出稿したら効果が高いのかわからない
- ・コンテンツの効果検証ができていない
- ・SEOにおいて、どのような KWを狙って設計するのかわからない
- ・PV / CVがなかなか増えない

<具体的なサービス内容>

SEO記事制作

- ・ヒアリング
- ・ターゲット策定
- ・リサーチ / キーワード選定
- ・構成案作成
- ・執筆 / 編集
- ・校正 / 入稿
- ・納品
- ・成果振り返り

取材記事 / 企画コンテンツ制作

- ・ヒアリング
- ・ターゲット策定
- ・企画立案
- ・ライター / カメラマン / 取材対象者のアサイン
- ・撮影地のピックアップ / 手配
- ・構成案作成
- ・取材執筆 / 編集
- ・校正 / 入稿
- ・納品

<強み>



1,000本以上の企画コンテンツの制作実績あり



SEO記事や真面目な取材コンテンツだけでなく、
面白(企画性の高い)コンテンツまで幅広く制作



コンテンツ制作だけでなく、サイト / メディア自体の制作、
**メディアのグロース(マーケティング施策)まで
ワンストップで対応**

<実績>

人材紹介会社運営 ウェルネス情報メディア

■支援カテゴリ コンテンツ制作支援

■支援内容

- ・著名人へのインタビューコンテンツ制作
- ・企画から取材 / 記事執筆(著名人アサイン含む)
- ・30万PV/月→50万PV/月まで成長

Web制作会社運営 オウンドメディア

■支援カテゴリ コンテンツ制作支援 / コンテンツ営業支援

■支援内容

- ・広告枠の営業代行
- ・コンテンツ企画の立案提案
- ・平均単価60万円→80万円まで引き上げ

大手自動車会社運営 ライフスタイル情報メディア

■支援カテゴリ コンテンツ制作支援

■支援内容

- ・取材コンテンツ、漫画コンテンツ、面白系(企画性高い)コンテンツ制作
- ・企画から出演者 / 漫画家アサイン、取材 / 執筆 / 制作ディレクションまで含む
- ・立ち上げ～20万PV/月まで成長

PC関連会社運営 自作PC / ガジェット情報メディア

■支援カテゴリ コンテンツ制作支援

■支援内容

- ・取材コンテンツ、面白系(企画性高い)コンテンツ制作
- ・企画から出演者アサイン、取材/執筆/制作ディレクションまで含む
- ・8万PV/月→30万PV/月まで成長

提供サービス
ークリエイティブ企画 / 制作領域ー

<提供サービス概要>

1

“戦略構築”

目的に合わせた、リード獲得や
ブランディングに貢献する
戦略構築、及びサイトへの反映

2

“Webサイト制作”

様々なスキルのパートナーと
コストパフォーマンスの高い、
サイトデザイン～実装

3

“Webサイト/広告運用”

運用フェーズを考慮した
設計/開発、及び運用に伴う
クリエイティブ制作

<こんな悩みを解決します>

- ・UX / UIにおける問題点を指摘して欲しい
- ・どのような情報を Web サイトに載せればいいかわからない
- ・売り上げにつながる Web サイトを作ってほしい
- ・デザインにも拘りたい
- ・言われた通りにやるのではなく、プロの目線で意見が欲しい
- ・運用しやすい Web サイトにしたい

<具体的なサービス内容>

Webサイトタイプ

- ・コーポレートサイト制作
- ・サービスサイト制作
- ・採用サイト制作
- ・LP制作
- ・キャンペーンサイト制作
- ・ブランドサイト制作
- ・メディアサイト制作
- ・ECサイト制作 etc...

戦略設計

- ・ヒアリング
- ・ターゲット策定
- ・サイト戦略設計
- ・構造設計
- ・情報設計
- ・ブランド戦略設計

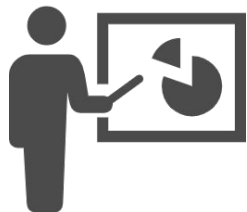
制作

- ・デザイン
- ・コーディング
- ・CMS設計
- ・サーバー設計
- ・写真撮影
- ・動画制作

運用

- ・サイト保守 / 運用
- ・広告運用
- ・広告クリエイティブ作成

<強み>



300件以上の様々な規模感のサイト提案実績あり



リソースを抱えずにプロジェクトに応じてパートナーと連携し、**コストパフォーマンスの高い制作**が可能



プランナー、ディレクター双方の経験を持つメンバーが マーケティング観点、運用観点での **最適な提案** が可能

この他にも多数実績がございます。
詳しくは「info@jyminc.com」までお問い合わせくださいませ。

メンバー紹介



CEO:橋本陽介

<得意なこと>

営業組織構築 / BtoBマーケ / インサイドセールス

<経歴>

新卒からインサイドセールスの体制構築し、課長代理を経験。
その後代理店にて営業部およびデジタルマーケティングなどの
4事業部の部長を兼任。

平均単価40万円の記事広告の販売。年間売上1億から、2年で
平均単価65万円、年間売上2.3億まで成長。

BtoCのWebデザイナースクールの拡張。営業専門者が居ない
状態から2年で1.5倍の売上まで拡大。

Web制作事業の売上を5,000万から2億円まで1年で回復。(単
価300万円→600万円へ)

前職ではWebコンサルティング会社クヌギで広報採用、アフィリエイト事業の責任者を歴任し社外取締役就任を経て、JYMを
設立。



COO: 齊藤ジョニー

<得意なこと>

記事コンテンツ企画立案・制作 / メディア支援 / 営業

<経歴>

広告制作会社のディレクターを経て、Web制作会社のデジタルマーケティング事業部に営業として所属。

自社オウンドメディアの広告を販売する部署にてコンテンツ制作(記事広告)から広告運用までマーケティングに関する営業を担当。またクライアントメディアのコンテンツ支援も行い、累計1,000本以上のコンテンツ制作に携わる。

同事業部のマネージャーに就任し、マネジメントだけではなく記事広告、コンテンツ制作支援の単価を引き上げるなどし事業部での過去最高売上を更新。その後JYMに入社。



Manager: 藤瀬晶博

<得意なこと>

プロジェクトマネジメント / Webサイト設計 / Webサイトコンテンツ企画

<経歴>

インターネットサービスプロバイダの事業会社での法人営業を経て、クリエイティブを強みとするWeb制作会社でテレアポ、インサイドセールス、プランニング経験。Web制作事業部における過去最高売上を達成。

その後、サービス、ブランド、コミュニケーションなど幅広いデザイン領域で事業を展開する制作会社にて、大手化粧品会社のECサイト立ち上げなど、数百から数千万円規模のプロジェクトのPM、ディレクションを担当。

同社でリーダーとして売上管理、リソース最適化などのマネジメント領域も経験し、JYMIに入社。

会社概要



会社名	株式会社JYM(ジム)
所在地	東京都港区南青山二丁目 2番15号ウィン青山 942
設立日	2021年11月5日
社員数	3名
会社URL	https://jyminc.com/
Mail	info@jyminc.com

貴社の変化に携われることを楽しみにしています

JYMと共により良い変化を



以上です、ありがとうございました。